


Software Asset Management

ÜBER SHAREGO

Als T-Systems Partner und Microsoft Partner of the Year 2016 hat sich ShareGo auf die Entwicklung von Office 365 und SAP ADD-Ons spezialisiert. Da jedes Unternehmen einzigartig ist bieten wir auch Integration und Migration Dienstleistungen an, z.B. im Bereich SharePoint, MS Office 365 und Azure (Stack), wozu auch SAP gehört. Ein Schwerpunkt liegt auch auf den Themen Sicherheit und Compliance (z.B. CAL-Lizenzierungen) - hier entwickeln wir für unsere Kunden erfolgreiche Software-Lösungen mit integriertem Datenschutz, Transparenz und optimierten Kontrollfunktionen.

ShareGo GmbH

Mittelweg 44
20149 Hamburg

 +49 (0)40 609466400

 anfragen@sharego.de

T-Systems
Qualified Partner

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

Microsoft Partner
2016 Partner of the Year Winner
Most engaged New Partner
SAM & Compliance

SOFTWARE ASSET MANAGEMENT

Mit Software Asset Management etablieren Sie in Ihrem Unternehmen die notwendigen Prozesse, um Ihren Softwarebestand zu verwalten, zu kontrollieren und zu schützen.

Es ermöglicht, die Gesamtbetriebskosten zu senken, indem Überlizenzierung, Redundanzen und ungenutzte Ressourcen aufgedeckt und langfristig unterbunden werden und den Einkaufsprozess zu optimieren.

Wir vermitteln unseren Kunden im Rahmen eines SAM-Projektes ein klares Verständnis des Microsoft Lizenzierungsverfahrens und beseitigen akute Compliance-Bedenken.

Wir beraten Sie in allen Fragen der Microsoft-Lizenzierung und finden nach einer ausführlichen Analyse Ihrer Unternehmensziele das für Sie optimale Lizenzmodell.

NACHHALTIGER MEHRWERT

- Aufstellung eines Softwareinventars als Grundlage für eine optimale Lizenzierung, Kostenersparnis und Compliance
- Verringerung geschäftlicher und rechtlicher Risiken durch effektivere Verwaltung der Software-Assets
- Optimale Prozesse unter den Vorgaben des Lizenzgebers: Softwarebeschaffung, Softwareverteilung, Software-Ausmusterungsprozess und Wiederverwendung
- Überarbeitung der Richtlinien und Verfahren hinsichtlich des Software-Einkaufs und Software-Einsatzes

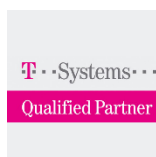
Sie haben einen Beratungswunsch oder suchen nach weiteren speziellen Lösungen?

Kontaktieren Sie uns: anfragen@sharego.de

Software Asset Management

WAS WIR BIETEN

Lizenzplausibilisierung	Lizenzberatung & Optimierung nach Value-based Pricing	Software-Risikobewertung (Software-Due-Diligence)
<ul style="list-style-type: none">• Aufforderung des Software Herstellers zu einer Lizenzbilanz• Bestandsaufnahme Ihrer Soft- und Hardware Infrastruktur• Abgleich installierter und lizenzierter Software• Optimierungsempfehlung bei Über- bzw. Unterlizenzierung• Einführung langfristiger SAM Prozesse für nachhaltiges Lizenzmanagement	<ul style="list-style-type: none">• Sie wünschen eine Lizenzberatung zur Optimierung Ihrer Lizenzsituation oder bei Neukauf von Lizenzen• Analyse der bestehenden Lizenzsituation und Bedarfsanalyse bei Lizenzkauf• Kosten- Nutzenanalyse und Optimierung von bestehenden Lizenzierungskonzepten• Einführung eines langfristigen Lizenzmanagements• Lizenzberatung auf Grundlage wertbasierter Preisbildung• Vorteil: Kundennutzen ist sichtbar und messbar	<ul style="list-style-type: none">• Analyse der Lizenzsituation bei Kauf oder Verkauf eines Unternehmens• Einschätzung möglicher finanzieller Risiken durch eine bestehende Unterlizenzierung• Erstellung einer Lizenzbilanz• Abgleich des Anlagevermögens mit den bestehenden Softwarelizenzen unter Berücksichtigung gesetzlicher Vorschriften• Bei Unterlizenzierung Erstellung eines Nachlizenzierungskonzepts



Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

Microsoft Partner
2016 Partner of the Year Winner
Most engaged New Partner
SAM & Compliance

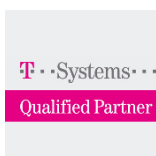
Sie haben einen Beratungswunsch oder suchen nach weiteren speziellen Lösungen?

Kontaktieren Sie uns: anfragen@sharego.de

Software Asset Management

VORTEILE EINES SAM-PARTNERS

- Umfassende Kenntnisse aller Microsoft Produkte quer über alle Versionen und Editionen:
 - Lizenzrechtlichen Gefahren und Fallstricke, wie z.B. beim Einsatz von High Availability
 - Indirekte Lizenzierung, indirekte Zugriffe
 - Mögliche (aber nicht unbedingt erfolgte) direkte Zugriffe
 - Downgrading & Downedition
 - ...etc.
- Tiefgreifendes Verständnis für die rechtlichen Aspekte von SAM
- Erkennen von Schwachstellen in der Prozesskette von Bestellung, Bereitstellung, Tracking,
- Konfiguration, Reporting und Dokumentation des Kunden
- Es wird verhindert, dass Microsoft bei einem Verdachtsfall Wirtschaftsprüfer ins Unternehmen
- schickt, welche ausschließlich im Interesse von Microsoft agieren
- Die außerordentliche Komplexität einer ELP Bilanz ist für Kunden oft eine Herausforderung
- Da Microsoft von einem Kunden, der ohne SAM Partner agiert, erheblich mehr Nachweise fordert,
- ist diese Vorgehensweise oft zeit- und damit kostenintensiver
- SAM Partner agieren weder im Interesse von Microsoft, noch vom Kunden. Durch diese Neutralität
- erlangen Sie mit einem SAM Partner ein anderes Standing vor Microsoft
- Mit einem SAM Partner gewährt Microsoft dem Kunden eine wesentlich längere Projektlaufzeit
- Durch eine langjährige Beziehung zu Microsoft ist es uns oft möglich, eine für den Kunden
- bestmögliche Nachlizenzierung zu realisieren
- Der SAM Partner haftet für die Ergebnisse eines SAM Projekts, ohne einen SAM Partner ist der
- Kunde für alle Angaben und die daraus entstehenden Konsequenzen voll haftbar
- Bessere Verhandlungskraft bei Gesprächen mit Lieferanten
- Aufbau eines langfristigen und nachhaltigen Lizenzmanagements



Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

Microsoft Partner
2016 Partner of the Year Winner
Most engaged New Partner
SAM & Compliance

Sie haben einen Beratungswunsch oder suchen nach weiteren speziellen Lösungen?

Kontaktieren Sie uns: anfragen@sharego.de